DEZ
2017

ANO 5
ED. 15

Você De Nigris

Mauro Nery_DE NIGRIS

Cegonheiros

Comercial De Nigris marcou presença na 19ª Expo de Transportes do ABCD

Premiação

De Nigris São Paulo recebe nova certificação de Oficina de Alta Performance

VITÓRIA POR QUILÔMETRO

Uma história emocionante de vanguardismo e determinação coloca a TQUIM como uma das maiores em seu segmento

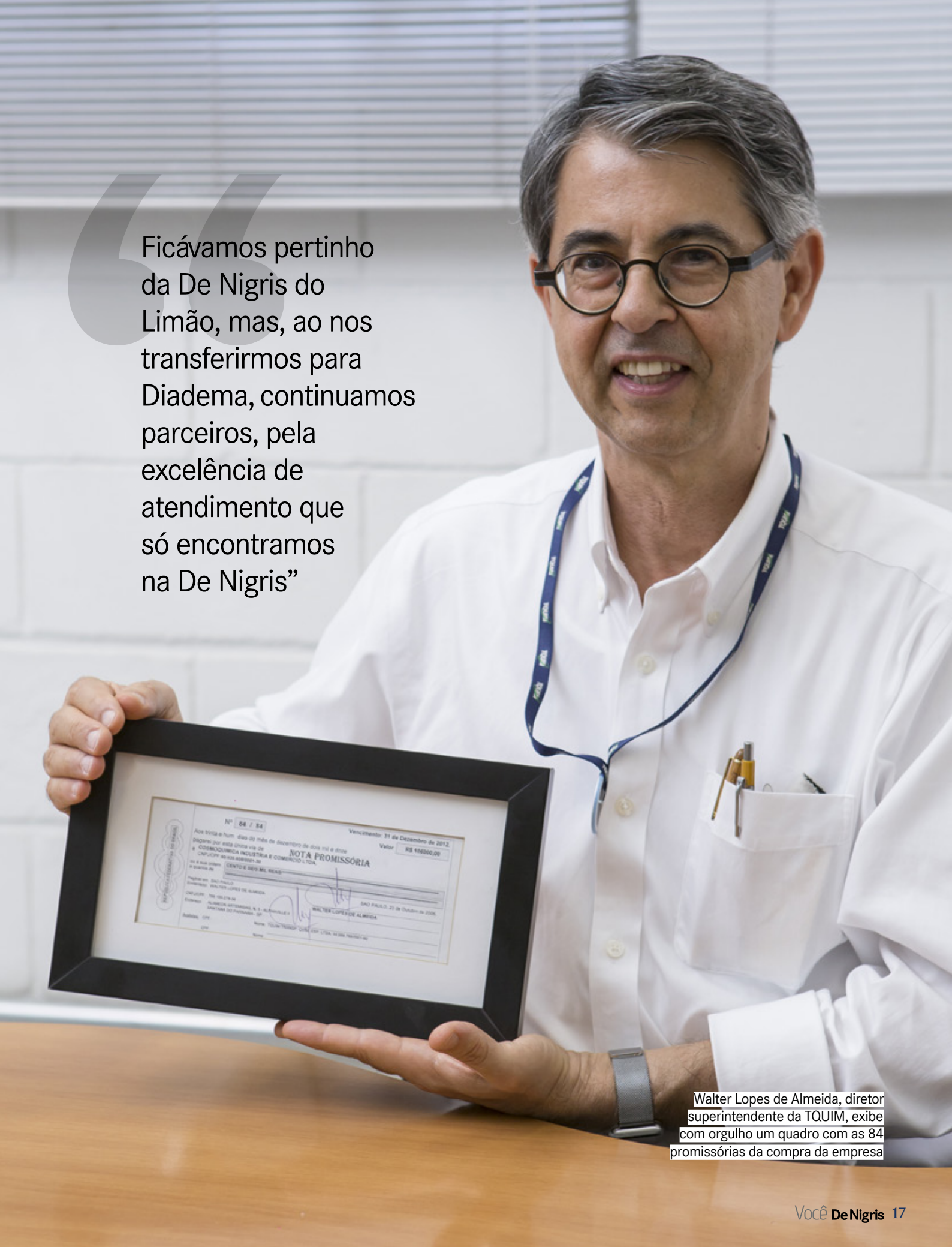
Mercedes-Benz
A marca que todo mundo confia.

CAPA

A CADA PROMISSÓRIA, UMA VITÓRIA

A história de sucesso da TQUIM, cliente De Nigris há 22 anos, é motivadora e mostra porque a perseverança levou a empresa a uma das maiores do seu segmento

A entrevista em uma quente sexta-feira podia até ser angustiante, mas foi exatamente o contrário disso, contagiou a todos que participavam do momento. A história contada por Walter Lopes de Almeida, hoje diretor superintendente da TQUIM, encheu os ouvidos do repórter e alimentaram esta matéria, que traz, com alegria, a trajetória de uma empresa, que tem em seu líder um exemplo inspirador de perseverança e vanguardismo. ▶



Ficávamos pertinho da De Nigris do Limão, mas, ao nos transferirmos para Diadema, continuamos parceiros, pela excelência de atendimento que só encontramos na De Nigris”

Walter Lopes de Almeida, diretor superintendente da TQUIM, exibe com orgulho um quadro com as 84 promissórias da compra da empresa

▶ O contador de Araraquara foi para a capital de São Paulo nos anos 70 para atuar no extinto Banespa. Em 1977, Ingressou na Cosmoquímica - distribuidora de produtos químicos - onde fez carreira executiva, assumindo em 1995 a TQUIM, transportadora da mesma empresa. Neste momento, conquistou a Rhodia como cliente e permaneceu como diretor até 2005.

Então a Cosmo Química tomou a decisão de vender a transportadora e Walter foi cogitado para comprá-la. Na época, sua participação na companhia, que era de 6%, passou a valer 39% após ser avaliado seu valor evolutivo. Otimista, Walter aceitou o desafio, comprou a empresa e pagou o saldo em 7 anos. Foram 84 promissórias, que ele exibe até hoje em um quadro na sua sala com orgulho.

Hoje, TQUIM Transportes é uma empresa especializada em produtos químicos e petroquímicos, perigosos e não perigosos, e atua nos segmentos de transporte e distribuição de granéis líquidos, carga embalada completa e fracionada e armazenagem de produtos embalados. A matriz fica em Diadema numa área estratégica próxima ao Rodoanel com acesso ao Porto de Santos.

São 11 mil m² de pátio, estação de limpeza de tanques operando 24 horas, boxes para sanitização de equipamentos que operam na linha farmacêutica/alimentícia e estação de tratamento de efluentes. Tem filiais em Camaçari-BA, Esteio-RS, São Bernardo do Campo-SP e São José dos Pinhais-PR. Além disso, tem um amplo armazém geral, que também fica em São Bernardo do Campo, com 11.564 m² de área total e 12.333 posições paletes.

Seu nível de excelência é comprovado com seus certificados: Termo de Avaliação SASSMAQ – Transporte Rodoviário; Termo de Avaliação SASSMAQ – Estação de Limpeza; Registro de Descontaminador – RD – INMETRO; Empresa signatária do Programa Atuação Responsável da ABIQUIM (Associação Brasileira da Indústria Química); Empresa avaliada pelo programa TfS - Together for Sustainability.

"Com a nossa estrutura, atendemos clientes em todo o Brasil e temos a solução para cada um deles. Nos últimos anos crescemos cerca de 15 vezes. Somente nos últimos 10 anos, aumentamos nosso tamanho em 4 vezes. Em 2017, apesar deste cenário atual, crescemos 7%", destacou Walter, que fala com orgulho que emprega 320 funcionários, sendo 250 motoristas.

Alexandre Konkra Boschi, gerente de frota da TQUIM: "O pós-venda da De Nigris é fantástico e as condições são diferenciadas"

22 anos com a De Nigris

Questionado sobre o que procura na hora de comprar caminhão, Walter respondeu: "Uma boa relação custo benefício, assistência técnica em qualquer lugar do Brasil e facilidade na revenda. O que só encontrei com os caminhões da Mercedes-Benz".

Hoje, a TQUIM Transportes conta com uma frota de 200 caminhões, sendo 84% Mercedes-Benz, todos adquiridos na De Nigris. Uma relação de 22 ano, que se deu inicialmente pela proximidade das duas empresas. "Ficávamos pertinho da De Nigris do Limão, mas, ao nos transferirmos para Diadema, continuamos parceiros, pela excelência de atendimento que só encontramos na De Nigris", conta Walter.

O superintendente destaca, entre outros benefícios, o Banco Mercedes-Benz como grande influenciador na sua decisão de compra. "O Banco Mercedes-Benz é, na minha opinião, uma importante ferramente de crédito, pois resolve tudo de maneira ágil e apresenta condições muito boas de financiamento. O know-how deles é fantástico, o que ajuda muito o empresário", diz.

A frota da TQUIM é trocada a cada 7 anos. "Revendemos os caminhões para nossos agregados e a transição acontece de maneira muito rápida. O caminhão já é passado para eles implementado e com rastreador. Isso também facilita muito. O serviço financeiro da MB é diferenciado", explica.

Alexandre Konkra Boschi, há 17 anos na TQUIM, também acredita na parceria com a De Nigris. "Tenho um relacionamento antigo com o Luis Carlos, que é uma pessoa sempre presente, não é só um vendedor, é um solucionador de problemas. O pós-venda é fantástico e as condições são diferenciadas", afirma.

Luis Carlos, vendedor da De Nigris: uma pessoa sempre presente, não é só um vendedor, é um solucionador de problemas

Novos investimentos

Com a ajuda do BNDES (Banco Nacional do Desenvolvimento), a empresa visa um crescimento ainda maior. "Entramos no setor de armazenagem há apenas dois anos, ainda é um negócio novo e acreditamos muito neste segmento", confia Walter. Em julho, a empresa comprou 22 caminhões e durante a Fenatran adquiriu mais nove, todos com a De Nigris. Além disso, adquiriu 59 equipamentos de alta tecnologia, um investimento na ordem de R$ 10 milhões.

O segredo segundo Walter: "Sempre ter frete. O caminhão é um ativo que tem que rodar, não pode ficar parado", conclui. Com uma operação bastante automatizada – por meio de acesso remoto, com softwares de gestão e de estocagem, os clientes têm como verificar níveis de estoque e o processo de documentação para o embarque –, a empresa conta com uma equipe de 15 pessoas para operar a diretamente no armazém.

> "Entramos no setor de armazenagem há apenas dois anos, ainda é um negócio novo e acreditamos muito neste segmento"

Banco Mercedes-Benz

O Banco Mercedes-Benz, filial brasileiro da Daimler Financial Services, realiza no Brasil as operações de financiamento e arrendamento de veículos comerciais (caminhões, ônibus e Sprinter) e automóveis de passeio, além de seguros para os veículos Mercedes-Benz e smart. Instituição com grande credibilidade no mercado nacional, conta com especialistas em financiamento e seguros que analisam as necessidades e o perfil de cada cliente, oferecendo as soluções mais adequadas e acessíveis.

Fundado em 1996, o BMB atende aos Concessionários Mercedes-Benz e smart em todo o país, destacando-se pela agilidade e qualidade no atendimento. Possui escritórios regionais em São Paulo, Porto Alegre e Recife.